


УТВЕРЖДАЮ
Генеральный директор
ООО "БИННОФАРМ ГРУПП"
управляющей организации АО «АЛИУМ»

 Р.Б.Муратов
« 02 » декабря 20 21 г.


Положение о взаимодействии с дистрибьюторами

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	2 / 13

Содержание

1. Назначение и область применения.....	3
2. Термины и сокращения.....	3
3. Цели и принципы настоящего Положения.....	4
4. Порядок установления делового сотрудничества с Потенциальными Коммерческими партнерами.....	4
5. Общие условия делового сотрудничества с Коммерческими партнерами.....	7
6. Приложения.....	8

Дата введения: 02.12.2021

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	3 / 13

1. Назначение и область применения

1.1. Настоящее Положение является документом, регулирующим принципы и порядок взаимодействия с Коммерческими партнерами, включая условия поставок, а также критерии отбора Потенциальных Коммерческих партнеров.

1.2. Компания руководствуется принципами, описанными в данном Положении применительно к реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан) и «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) производства Компании и лекарственного препарата «Кагоцел» (МНН отсутствует) производства ООО «НИАРМЕДИК ФАРМА».

2. Термины и сокращения

Компания - Акционерное общество «АЛИУМ», осуществляющее производство и реализацию лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан) и «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и реализацию лекарственного препарата «Кагоцел» (МНН отсутствует) производства ООО «НИАРМЕДИК ФАРМА»;


Положение - настоящее Положение о реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан) и «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) производства Компании и лекарственного препарата «Кагоцел» (МНН отсутствует) производства ООО «НИАРМЕДИК ФАРМА» со всеми приложениями и дополнениями к нему;

Продукция - лекарственные препараты с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан) и «Примаксетин» (МНН Дапоксетин), произведенные и реализуемые Компанией на территории Российской Федерации и лекарственный препарат «Кагоцел» (МНН отсутствует), произведенный ООО «НИАРМЕДИК ФАРМА» и реализуемый Компанией на территории Российской Федерации;

Потенциальный Коммерческий партнер – индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, которые осуществляют оптовую или розничную торговлю лекарственными средствами, их хранение, перевозку в соответствии с требованиями Федерального закона от 12.04.2010 №61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», и желают установить договорные отношения по реализации Продукции с Компанией;

Коммерческий партнер - индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, которые осуществляют оптовую торговлю лекарственными средствами, их хранение, перевозку в соответствии с требованиями Федерального закона от 12.04.2010 №61 - ФЗ «Об обращении лекарственных средств» и которые установили с Компанией договорные отношения по реализации Продукции;

Договор поставки - договор, заключаемый между Компанией и Коммерческим партнером на поставку Продукции;

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	4 / 13

Прайс лист - официальный действующий прайс-лист Компании, содержащий перечень Продукции с указанием цен на нее;

Российское законодательство - совокупность всех действующих законодательных актов Российской Федерации, включая подзаконные нормативно-правовые акты, применимые к деятельности Компании, в том числе связанной с реализацией Продукции, а также к деятельности ее Потенциальных и Существующих Коммерческих партнеров;

ЖНВЛП - Жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты.

3. Цели и принципы настоящего Положения

3.1. Цели настоящего Положения:

- поддержание на территории Российской Федерации системы дистрибьюции Продукции;
- обеспечение наличия на рынке Российской Федерации Продукции на определенном уровне;
- защита интересов Компании при распространении Продукции на территории Российской Федерации;
- обеспечение конкуренции на товарных рынках лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует).


3.2. Принципы настоящего Положения:

- наличие единых критериев оценки Потенциальных Коммерческих партнеров с целью установления с ними делового сотрудничества;
- обеспечение Потенциальным Коммерческим партнерам равных возможностей для установления делового сотрудничества с Компанией;
- наличие единых правил взаимодействия с Коммерческими партнерами и Потенциальными Коммерческими партнерами;
- соблюдение действующего Российского законодательства.

4. Порядок установления делового сотрудничества с Потенциальными Коммерческими партнерами

4.1. Общие положения

4.1.1. Установление делового сотрудничества между Компанией и Потенциальными Коммерческими партнерами подразумевает, что Потенциальные Коммерческие партнеры способны организовать качественную и непрерывную дистрибьюцию Продукции на территории Российской Федерации. Для подтверждения этого обстоятельства Компания

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	5 / 13

осуществляет проверку Потенциальных Коммерческих партнеров в порядке и на условиях, установленных настоящим Положением.

4.1.2. Проверка Потенциальных Коммерческих партнеров осуществляется Компанией путем анализа представленных Потенциальным Коммерческим партнером сведений и документов, перечень которых приведен в Приложении 2 к настоящему Положению.

4.1.3. Установленная настоящим Положением процедура проверки Компанией Потенциальных Коммерческих партнеров является единой для всех Потенциальных Коммерческих партнеров. В частности, Компания устанавливает единые для всех Потенциальных Коммерческих партнеров условия приема предложений о сотрудничестве, единые принципы проверки Потенциальных Коммерческих партнеров на соответствие установленным в Положении требованиям, единые процедуры принятия решений об установлении сотрудничества с Потенциальными Коммерческими партнерами.

4.2. Документы и сведения, необходимые для установления делового сотрудничества с Потенциальными Коммерческими партнерами

4.2.1. Установление делового сотрудничества между Компанией и Потенциальными Коммерческими партнерами осуществляется на основании письменного предложения Потенциального Коммерческого партнера о сотрудничестве (далее – Запрос), содержащего сведения и сопровождающегося документами, указанными в Приложении 1 (Перечень сведений и документов) к настоящему Положению.


4.2.2. Запрос и прилагаемые к нему документы направляются Потенциальным Коммерческим партнером в адрес Компании по адресу: 115114, г. Москва, ул. Кожевническая, д. 14, стр. 5 с пометкой «Вниманию Дерекции по продажам и продвижению».

4.2.3. Проверка Потенциальных Коммерческих партнеров на соответствие требованиям, установленным в настоящем Положении, производится в следующей последовательности:

- получение от Потенциального Коммерческого партнера Запроса и приложенных к нему документов;
- анализ предоставленных Потенциальным Коммерческим партнером сведений и документов;
- вынесение решения о сотрудничестве с Потенциальным Коммерческим партнером и о заключении с ним Договора поставки, либо об отказе в установлении деловых отношений.

4.2.4. Проверка Потенциального Коммерческого партнера на соответствие требованиям, установленным в настоящем Положении, начинается со дня предоставления Потенциальным Коммерческим партнером всех документов и сведений, указанных в п. 4.2.1. настоящего Положения. Срок проведения проверки не должен превышать 60 (шестидесяти) календарных дней со дня получения Компанией указанных выше сведений и документов.

4.2.5. В случае предоставления Потенциальным Коммерческим партнером неполного комплекта документов, необходимых для осуществления проверки, Компания направляет

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	6 / 13

Потенциальному Коммерческому партнеру по каналам электронной и/или почтовой связи запрос на предоставление отсутствующих сведений и/или документов.

4.2.6. Компания вправе самостоятельно инициировать процесс установления делового сотрудничества с Потенциальным Коммерческим партнером и предложить Потенциальному Коммерческому партнеру пройти процедуру проверки Потенциального Коммерческого партнера на соответствие установленным требованиям, в порядке, предусмотренном настоящим Положением.

4.3. Проверка Потенциального Коммерческого партнера на соответствие требованиям, установленным в настоящем Положении

4.3.1. В процессе осуществления проверки Потенциального Коммерческого партнера на соответствие требованиям, установленным в настоящем Положении Компания вправе задавать Потенциальному Коммерческому партнеру уточняющие вопросы. В случае если срок ответа от Потенциального Коммерческого партнера на уточняющие вопросы Компании превысит 5 (пять) рабочих дней, срок проверки приостанавливается до момента получения ответа от Потенциального Коммерческого партнера.

4.3.2. В случае если будет установлено, что имеют место обстоятельства, которые не позволяют однозначно установить факт соответствия или несоответствия Потенциального Коммерческого партнера требованиям, установленным в настоящем Положении, Компания вправе принять решение о приостановлении проверки до прекращения таких обстоятельств.

4.3.3. О приостановлении проверки Компания информирует Потенциального Коммерческого партнера посредством почтовой или электронной связи.


4.3.4. После получения от Потенциального Коммерческого партнера ответа на уточняющие вопросы и/или после прекращения обстоятельств, указанных в п.4.3.3. настоящего Положения, проверка подлежит возобновлению.

4.4. Принятие решения по результатам рассмотрения Запроса

4.4.1. По результатам рассмотрения Запроса Потенциального Коммерческого партнера Компанией может быть принято следующее решение:

- об установлении делового сотрудничества и заключении Договора поставки с Потенциальным Коммерческим партнером;
- об отказе в установлении делового сотрудничества с Потенциальным Коммерческим партнером;
- об условном отказе в установлении делового сотрудничества с Потенциальным Коммерческим партнером.

4.4.2. Компания вправе принять решение об отказе в установлении делового сотрудничества с Потенциальным Коммерческим партнером в случае, если будет установлено, что Потенциальный Коммерческий партнер не соответствует хотя бы одному из требований, предусмотренных Приложением 2 (Требования, предъявляемые к Потенциальным Коммерческим партнерам) к настоящему Положению.

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	7 / 13

4.4.3. Решение об условном отказе принимается Компанией в том случае, если характер несоответствия Потенциального Коммерческого партнера требованиям, установленным в настоящем Положении, не позволяет принять положительное решение об установлении сотрудничества, однако такие несоответствия являются устранимыми.

4.4.4. О принятом итоговом решении по результатам проверки Компания информирует Потенциального Коммерческого партнера посредством почтовой или электронной связи, по форме, предусмотренной Приложением 3 (Форма уведомления о принятом итоговом решении по результатам проверки Потенциального Коммерческого партнера) к настоящему Положению.

4.4.5. Решение об отказе в деловом сотрудничестве должно сопровождаться указанием на причины, послужившие основанием для отказа.

4.4.6. Пересмотр решения в отношении Потенциального Коммерческого партнера в случае условного отказа в установлении делового сотрудничества осуществляется в соответствии с процедурой, предусмотренной п. 4.3. настоящего Положения, в срок до 60 (шестидесяти) календарных дней с момента получения от Потенциального Коммерческого партнера документов и информации, свидетельствующих об устранении выявленных несоответствий.

5. Общие условия делового сотрудничества с Коммерческими партнерами

5.1. Общие условия поставок

5.1.1. Поставки Продукции осуществляются в адрес Коммерческих партнеров, успешно прошедших установленную настоящим Положением процедуру проверки на соответствие требованиям, установленным настоящим Положением, на основании Договоров поставки. Договоры поставки заключаются Компанией с Коммерческими партнерами в соответствии с разработанной формой Договора поставки.


5.1.2. Компания поставляет Коммерческим партнерам Продукцию в соответствии с их заявками на поставку Продукции.

5.1.3. Продукция, производство и/или реализация которой прекращены, или в отношении которой вынесено решение уполномоченного органа, препятствующее ее реализации, не поставляется.

5.2. Выполнение заявок на поставку Продукции

5.2.1. Поставка продукции Коммерческим партнерам осуществляется на основании их заявок на поставку Продукции.

5.2.2. Заявки Коммерческих партнеров на поставку Продукции удовлетворяются в порядке, соответствующем их получению Компанией.

	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	8 / 13

5.2.3. В случае если Компанией одновременно получены заявки на поставку Продукции от двух и более Коммерческих партнеров, а объем имеющейся на складе Продукции недостаточен для удовлетворения потребностей Коммерческих партнеров в полном объеме, заявки будут выполнены пропорционально объемам, указанным в заявках.

5.3. Цена на Продукцию

5.3.1. Продукция реализуется по цене, установленной в Прайс-листе Компании. Прайс-лист направляется Коммерческому партнеру одновременно с проектом Договора поставки.

5.3.2. Компания вправе изменять цены на Продукцию, указанные в Прайс-листе, в одностороннем порядке. В случае изменения Прайс-листа Компания уведомляет Коммерческих партнеров о таком изменении за 14 (четырнадцать) календарных дней до вступления в силу новых цен.


5.4. Бонусные и скидочные программы

5.4.1. В настоящее время не установлены какие-либо бонусные и/или скидочные программы для Коммерческих партнеров в связи с закупкой ими Продукции.

5.4.2. Компания сохраняет за собой право устанавливать бонусные и/или скидочные программы для Коммерческих партнеров. Условия и сроки действия бонусных и/или скидочных программ устанавливаются путем внесения изменений и дополнений в настоящее Положение.

6. Приложения


1. Перечень сведений и документов
2. Критерии проверки Коммерческих партнеров
3. Форма уведомления о принятом итоговом решении по результатам проверки Потенциального Коммерческого партнера

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	9 / 13

Приложение №1


Перечень сведений и документов

Перечень сведений, сообщаемых Потенциальным Коммерческим Партнером	
1	Полное наименование юридического лица / индивидуального предпринимателя
2	Сокращенное наименование юридического лица / индивидуального предпринимателя
3	ОГРН / ОГРНИП, ИНН, КПП юридического лица / индивидуального предпринимателя
4	Информация о контактном лице (должность, фамилия, имя, отчество (при наличии), контактный телефон, факс, электронная почта)
5	Сведения о лицензии на осуществление фармацевтической деятельности (реквизиты лицензии, срок действия, место (места) осуществления деятельности)
6	Сведения о планируемом минимальном годовом объеме закупок (в рублях)
7	Реквизиты банковского счета, с которого будут осуществляться платежи
8	Сведения о единоличном исполнительном органе юридического лица (наименование должности, фамилия, имя, отчество (при наличии), документ, подтверждающий полномочия лица)
9	Сведения о главном бухгалтере (фамилия, имя, отчество)
11	Сведения о годовом товарообороте за последние 3 года
12	Сведения о прибылях и убытках за последние 3 года
13	Сведения о наличии складских помещений и их площадь (динамика роста площадей)
14	Сведения об ассортименте реализуемых лекарственных препаратов
15	Сведения о количестве точек продаж (филиалов), их географии
Перечень документов, предоставляемых Потенциальным Коммерческим Партнером	
1	Копия Свидетельства о государственной регистрации
2	Копия Свидетельства о постановке на учет в налоговом органе
3	Копия вписки из ЕГРЛЮЛ, выданная соответствующим налоговым органом не позднее, чем за 14 календарных дней до даты подачи письменного запроса (заявки)
4	Копия учредительных документов юридического лица, выданная регистрирующим органом, в последней актуальной редакции, и со всеми изменениями и дополнениями; копия паспорта индивидуального предпринимателя
5	Копия документа, подтверждающего полномочия единоличного исполнительного органа юридического лица (решение уполномоченного органа управления юридического лица о назначении (решение единственного участника/акционера, протокол общего собрания участников/акционеров, решение совета директоров/наблюдательного совета, и т.п.)
6	Копия документа, подтверждающего назначение лица, ответственного за ведение бухгалтерского учета в организации (главного бухгалтера), если лицом,

	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-OBL» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	10 / 13

	ответственным за ведение бухгалтерского учета не является единоличный исполнительный орган
7	Копии лицензий на осуществление фармацевтической деятельности (со всеми приложениями)
8	Копии бухгалтерских балансов и отчетов о прибылях и убытках за последние 3 года (если срок регистрации Потенциального Коммерческого партнера менее трех лет, то предоставляются документы за период с начала регистрации)

Верность копий указанных выше документов должна быть засвидетельствована подписью руководителя или уполномоченного на то должностного лица и печатью Потенциального Коммерческого партнера. На копии должна быть указана дата ее выдачи и сделана отметка о том, что подлинный документ находится в распоряжении Потенциального Коммерческого партнера.

 alium	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	11 / 13

Приложение №2

Требования, предъявляемые к Потенциальным Коммерческим партнерам

1. Общие положения

В целях подтверждения способности Потенциальных Коммерческих партнеров организовать качественное и непрерывное коммерческое распространение Продукции на территории Российской Федерации, Компания осуществляет проверку Потенциальных Коммерческих партнеров, желающих установить деловое сотрудничество с Компанией по следующим критериям:

- правоспособность;
- финансовая состоятельность.


2.1. Юридическая и финансовая проверка контрагента – мера должной осмотрительности и важный этап преддоговорной работы Компании, позволяющий убедиться в благонадежности контрагента.

2.2 С этой целью при установлении делового сотрудничества с Потенциальными Коммерческими партнерами Компания осуществляет проверку их правоспособности и финансовой состоятельности.

2. Проверка правоспособности

2.3 Компания осуществляет оценку правоспособности Потенциальных Коммерческих партнеров исходя из следующих критериев:


- надлежащая регистрация юридического лица / индивидуального предпринимателя;
- надлежащая постановка на учет в налоговом органе;
- отсутствие отметки о дисквалификации или недостоверности сведений о руководителе;
- отсутствие регистрации по массовому адресу;
- наличие действительной и действующей лицензии на осуществление фармацевтической деятельности;
- отсутствие сведений о начале процедуры ликвидации;
- Потенциальный Коммерческий партнер не включен в реестр недобросовестных поставщиков;
- отсутствие сведений о приостановлении деятельности Потенциального Коммерческого партнера в порядке, предусмотренном Кодексом РФ об административных правонарушениях.

	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	12 / 13

2. Проверка финансовой состоятельности

3.2 Компания осуществляет оценку финансовой состоятельности Потенциальных Коммерческих партнеров исходя из следующих критериев:

- отсутствие задолженности по начисленным налогам и сборам, иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня;
- в отношении Потенциального Коммерческого партнера не возбуждено производство по делу о признании Потенциального Коммерческого партнера банкротом и о введении одной из процедур, применяемых в деле о банкротстве;
- наличие положительного баланса на конец третьего отчетного года из трех последних отчетных лет или последнего отчетного года, если Потенциальный Коммерческий партнер существует менее 3 лет;
- отсутствие судебных разбирательств и исполнительных листов, результатом взыскания по которым может существенно ухудшить финансовое положение Потенциального Коммерческого партнера.

	ПП-25/21	Положение
	О реализации лекарственных препаратов с торговыми наименованиями «Бутадион-ОВЛ» (МНН Фенилбутазон), «Мигрепам» (МНН Золмитриптан), «Примаксетин» (МНН Дапоксетин) и «Кагоцел» (МНН отсутствует)	
АО «АЛИУМ»	Дата введения	Страница
	02.12.2021	13 / 13

Приложение № 3

**Форма уведомления о принятом итоговом решении по результатам проверки
Потенциального Коммерческого партнера**

*[Наименование Потенциального
Коммерческого партнера]*

*[Почтовый адрес Потенциального
Коммерческого партнера]*

**Кас.: Уведомление о принятом итоговом
решении по результатам проверки**

Уважаемый [указать],

Настоящим [Акционерное общество «АЛИУМ»] сообщает, что по результатам рассмотрения Вашего предложения о сотрудничестве было принято решение:

[указать одно из следующих решений:

об установлении делового сотрудничества и заключении договора поставки [указать наименование Потенциального Коммерческого партнера];

об отказе в установлении делового сотрудничества с [указать наименование Потенциального Коммерческого партнера];

об условном отказе в установлении делового сотрудничества [указать наименование Потенциального Коммерческого партнера];]

об отказе в установлении делового сотрудничества с [указать наименование Потенциального Коммерческого партнера].

[В случае принятия решения об условном отказе в установлении делового сотрудничества указать какие именно несоответствия не позволили принять положительное решение об установлении сотрудничества, предложить пути их устранения].

[В случае принятия решения об отказе в установлении делового сотрудничества указать причины, послужившие основанием для отказа].

[Должность лица, уполномоченного на подписание]

[ФИО]